

Fit für Ihre Geschäftstätigkeiten im Nachbarland

Polnische Tochtergesellschaften



Management – Recht und Steuern – Personal

Schritt für Schritt zur erfolgreichen
Tochtergesellschaft in Polen

Organisation und Management

- So wählen Sie die passende Unternehmensform für Ihr Vorhaben
- Wie Sie mit polnischen Geschäftspartnern vertrauensvoll zusammenarbeiten

Recht und Steuern

- Das Steuerrecht im Blick: Was Sie bei Gründung und Finanzierung bedenken müssen
- Gegenseitige Rechte und Pflichten im Mutter-Tochter-Verhältnis einhalten

Personal, Arbeitsrecht und Vertragsgestaltung

- So setzen Sie Arbeitsverträge mit Angestellten und Führungskräften rechtssicher auf
- Wie Sie Mitarbeiterentsendungen optimal gestalten

Ihre Polen-Experten:



Steffen Braun
Anwaltskanzlei
Braun & Paschke



Renata Ślesicka
Steuerberaterin

Begeisterte Teilnehmer über Management Circle-Seminare mit internationalem Bezug:

- ◆ „Sehr gute Informationen zu interkulturellen Aspekten. Tipps sehr interessant.“
- ◆ „Die Veranstaltung hat meine Erwartungen übertroffen. Durch die vielen Praxisbeispiele und das tiefgreifende Wissen der Referenten wurden uns viele wichtige und zu beachtende Punkte bewusst gemacht.“

Bitte wählen Sie Ihren Termin:

09. und 10. Dezember 2015 in Frankfurt/M.
26. und 27. Januar 2016 in Düsseldorf
29. Februar und 01. März 2016 in München

Hoher Lernerfolg durch
begrenzte Teilnehmerzahl!


MANAGEMENT CIRCLE[®]
BILDUNG FÜR DIE BESTEN

Melden Sie sich jetzt an! Ihre Telefon-Hotline: + 49 (0) 61 96/47 22-700

Mit Know-how eine Tochtergesellschaft gründen



Ihre Seminarleiter:

Steffen Braun, Rechtsanwalt, **Anwaltskanzlei Braun & Paschke**, Warschau
Renata Slesicka, **Freiberufliche Steuerberaterin**, Warschau



Herzlich willkommen

- Begrüßung durch die Seminarleiter
- Kurze Vorstellungsrunde
- Überblick über die Seminarinhalte und Abstimmung mit Ihren Erwartungen als Teilnehmer

Go East – Warum in Polen investieren?

Polen als Wirtschaftsstandort: Zahlen, Daten, Fakten

- Überblick über Wirtschaft und Gesellschaft
- Wirtschaftspolitische Entwicklungen
- Wichtige Wirtschaftsregionen und Sonderwirtschaftszonen
- Herausforderungen für deutsche Unternehmen

Zusammenarbeit mit polnischen Geschäftspartnern

- Kommunikation und Verhandlungen im Geschäftsverkehr
- Kulturelle Besonderheiten und Mentalität

Glaubwürdigkeitsprüfung polnischer Geschäftspartner

- Informationen über ein Unternehmen und seine finanzielle Kondition finden
- Möglichkeiten der Forderungsbeitreibung gegenüber einem polnischen Schuldner

Eintritt in den polnischen Markt

Die Wahl der richtigen Unternehmensform

- Eigene Tochtergesellschaft oder Zweigniederlassung in Polen?
- Repräsentanz

Get-together

Ausklang des ersten Seminartages in informeller Runde. **Management Circle** lädt Sie zu einem kommunikativen Umtrunk ein. Entspannen Sie sich in angenehmer Atmosphäre und vertiefen Sie Ihre Gespräche mit den Referenten und Teilnehmern.

Das polnische Kapitalgesellschaftsrecht

- Überblick über die Kapitalgesellschaften in Polen (Sp. z o. o., S.A.)
- Gründung, Registrierung, Tätigkeitsbeginn
- Stammkapital, Grundkapital, Firmenrecht
- Organe der polnischen Kapitalgesellschaft
- Rechte und Pflichten der Gesellschafter

Steuerliche Besonderheiten bei der Gründung einer Gesellschaft

- Steuerrechtliche und buchhalterische Auswirkungen der Gründung einer polnischen Tochtergesellschaft (Buchhaltung, Jahresabschluss)
- Steuerliche Aspekte der Finanzierung einer Tochtergesellschaft in Polen (Stammkapital, Nachschüsse, Gesellschafterdarlehen)
- Polnische Körperschaftsteuer
 - Steuersätze und Steuerarten
 - Betriebsausgaben und Werbungskosten
 - Befreiungen und Abzüge
 - Deutsch-polnisches Doppelbesteuerungsabkommen (DBA)
- Grundsätze der polnischen Umsatzsteuer

Übernahme eines Unternehmens (M&A in Polen)

- Share Deal vs. Asset Deal – Begriff und Rechtsfolgen
- Auswirkungen auf die Frage des Betriebsüberganges
- Steuerrechtliche Besonderheiten

Rechtliche Anforderungen an die Führung von Tochtergesellschaften – Legal Compliance

- Gesetzliche Anforderungen an das Mutter-Tochter-Verhältnis: Welche Rechte und Pflichten bestehen?
- Haftung der Muttergesellschaft
- Haftung der polnischen Geschäftsführer: zivil- und strafrechtliche Aspekte

Tagesabschluss

- Gelegenheit für Ihre Fragen und offene Diskussionsrunde
- Erfahrungsaustausch und Networking bei einem Get-together

Erfolgsfaktoren für Ihr Personalmanagement

Ihre Seminarleiter:
Steffen Braun,
Renata Ślesicka

Willkommen zurück

- Begrüßung und Klärung offener Fragen vom Vortag
- Vorstellung der Inhalte des zweiten Seminartages

Arbeitsrecht

Effiziente Personalführung und Arbeitsrecht

- Überblick über den Arbeitsmarkt:
Aktuelle Lohn- und Gehaltsstrukturen
- Auswahl und Einstellung von Fach- und Führungskräften
- Arbeitsverträge: Arten und Inhalte
 - Arbeitsvertrag auf Probe
 - Befristete und unbefristete Arbeitsverträge
- Die wichtigsten Klauseln: Arbeitszeitregelungen, Wettbewerbsverbote, Vergütung, Urlaub
- Pflichten des Arbeitgebers und des Arbeitnehmers

Vertragsbeendigung und Kündigungsschutz

- Unterschiede bei befristeten und unbefristeten Verträgen
- Die (außerordentliche) fristlose Kündigung
- Gibt es einen Sonderkündigungsschutz?
- Das Verfahren vor den Arbeitsgerichten und die staatliche Arbeitsinspektion

Polnische Einkommensteuer

- Steuersätze und Steuerarten
- Betriebsausgaben und Werbungskosten
- Befreiungen und Abzüge
- Das deutsch-polnische DBA

Der Geschäftsführervertrag

- Rechtsgrundlagen und allgemeiner Überblick
- Arbeitsvertrag oder zivilrechtlicher Managervertrag?
- Üblicher Inhalt eines Geschäftsführervertrages
- Ermittlung der Einkommensteuer

Kollektives Arbeitsrecht

- Gewerkschaften vs. Arbeitgeberorganisation
- Europäische Betriebsräte und Personalvertretungen
- Arbeitgeberorganisationen
- Tarifverhandlungen und Tarifverträge

Die rechtssichere Entsendung von Mitarbeitern

- Einreise- und Aufenthaltserlaubnis
- Ausübung einer beruflichen Tätigkeit
- Rechtswahl und zwingender Arbeitnehmerschutz
- Sozialversicherungsrecht
- Steuerliche Behandlung der entsendeten Mitarbeiter

Anmietung von Büro- und Gewerberäumen

- Worauf Sie beim Abschluss von gewerblichen Mietverträgen achten sollten

Seminarabschluss

- Zusammenfassung der Seminarinhalte und abschließende Diskussionsrunde
- Ende des Intensiv-Seminars

Seminarzeiten			
Am 1. Seminartag: Empfang mit Kaffee und Tee ab 8.45 Uhr			
	Beginn des Seminars	Business Lunch	Ende des Seminars
1. Seminartag	9.30 Uhr	12.30 Uhr	ca. 17.30 Uhr
2. Seminartag	9.00 Uhr	12.15 Uhr	ca. 17.15 Uhr
An beiden Seminartagen sind Kaffee- und Teepausen in Absprache mit den Referenten und Teilnehmern vorgesehen.			

Ihr besonderes PLUS

- 1. Erfahrung:**
Unsere Seminarleiter verfügen über einen großen Erfahrungsschatz im Bereich des polnischen Rechts, den sie an Sie weitergeben.
- 2. Praxisnähe:**
Die einzelnen Schwerpunkte werden Ihnen anhand zahlreicher Praxisbeispiele verdeutlicht. Sie erhalten topaktuelle Informationen, hilfreiche Empfehlungen und Hinweise für Ihren Geschäftserfolg.
- 3. International:**
Der Blick auf die Rechtsordnung unseres Nachbarn verschafft Ihnen Rechtssicherheit in Ihrer täglichen Arbeit.

Polen gehört zu den wichtigsten Handelspartnern Deutschlands. Immer mehr deutsche Unternehmen gründen Tochtergesellschaften. Nicht nur das Lohnniveau, auch die logistische Lage des Landes machen diesen Standort besonders attraktiv. **Denkt auch Ihr Unternehmen darüber nach, einen Fuß auf den polnischen Markt zu bekommen oder sind Sie dort bereits aktiv und benötigen noch Unterstützung?**

Management Circle hat ein Seminar konzipiert, das Ihnen die wichtigsten Fragen zur Gründung einer Tochtergesellschaft in Polen beantwortet:

- Was ist bei der Führung oder Gründung einer Tochtergesellschaft in Polen insbesondere zu beachten?
- Wie können Sie bereits frühzeitig Informationen über Geschäftspartner einholen?
- Vor welche Herausforderungen stellt uns der polnische Markt?
- Welche Rechte und Pflichten bestehen im Mutter-Tochter-Verhältnis?
- Gibt es steuerrechtliche Besonderheiten bei Share Deal und Asset Deal zu beachten?

Was Sie hier lernen

In diesem Seminar bieten wir Ihnen die Möglichkeit, typische Fragen, die für eine erfolgreiche Expansion entscheidend sind, aufzuarbeiten. Sie lernen, was Sie bei der Gründung einer Tochtergesellschaft aus unternehmens-, steuer- und arbeitsrechtlicher Sicht beachten müssen.

Das Seminar bietet mehr als reine Wissensvermittlung: Sie profitieren von der Erfahrung unserer Seminarleiter, die Ihnen das relevante Wissen anhand zahlreicher Fallstudien veranschaulichen.

Im Einzelnen erfahren Sie kompakt und praxisnah,

- wie Sie Ihren **Markteintritt in Polen sinnvoll gestalten** und welche Vorüberlegungen hierfür zutreffen sind.
- welche **kulturellen Besonderheiten** Sie im Umgang mit polnischen Geschäftspartnern beachten sollten.
- welche **Anforderungen im Rahmen der Legal Compliance** zu erfüllen sind.
- welche Besonderheiten **das polnische Arbeitsrecht** aufweist.
- was bei der **Entsendung von Mitarbeitern** zwingend geklärt werden muss.

Ihr MANAGEMENT CIRCLE®-Servicepaket

Intensive Wissensvermittlung steht bei diesem Seminar im Fokus. Unsere Servicebausteine gewährleisten Ihnen den größtmöglichen Nutzen.

Komprimiertes Fachwissen in zwei Tagen:

Lernen Sie kompakt und praxisnah, wie Sie Ihren Eintritt in den polnischen Markt erfolgreich und rechtssicher gestalten und bürokratische Hürden gekonnt umgehen.

Interaktive Workshop-Atmosphäre:

Der Aufbau des Seminars ermöglicht eine intensive und praxisnahe Wissensvermittlung. Nutzen Sie die Möglichkeit, Ihre Fragen direkt mit unseren Experten zu klären.

Unterstützung für Ihren Arbeitsalltag:

Sie vertiefen Ihr Wissen durch den Erfahrungsaustausch mit Experten und Fachkollegen und lernen durch konkrete Fallbeispiele, die Inhalte in Ihren Arbeitsalltag zu übertragen.

Ausführliche Seminarunterlagen:

Detaillierte Seminarunterlagen machen jedes Mitschreiben für Sie entbehrlich. Nutzen Sie die Dokumentation zur Nachbearbeitung und als hilfreiches Nachschlagewerk in Ihrem Tagesgeschäft.

Ihre individuellen Schwerpunkte im Seminar



Entscheiden Sie selbst, welche der zahlreichen Themen des Seminars Sie besonders vertiefen möchten. Zwei Wochen vor dem Seminar erhalten Sie von uns einen Fragebogen, damit Sie uns Ihre spezifischen Fragen und gewünschten Schwerpunkte mitteilen können. Unsere Experten werden sich so noch besser auf Ihre individuellen Interessen und Bedürfnisse einstellen können.

Sie haben noch Fragen? Gerne!

Rufen Sie mich bitte an oder schreiben Sie mir eine E-Mail. Gerne berate ich Sie persönlich und beantworte Ihre Fragen zur Veranstaltung.

Alina Czamara



Alina Czamara

Konferenz Managerin

Tel.: 0 61 96/47 22-621

E-Mail: alina.czamara@managementcircle.de

Steffen Braun

ist deutscher Rechtsanwalt und Gründungspartner der in Warschau ansässigen Kanzlei **Braun & Paschke**. Er berät seit 12 Jahren deutsch- und englischsprachige Unternehmen bei ihrem wirtschaftlichen Engagement in Polen und verfügt über langjährige Erfahrung in der M&A-Beratung, insbesondere an der Schnittstelle des polnischen und europäischen Arbeitsrechts sowie des polnischen Gesellschaftsrechts (u. a. bei Privatisierungsverfahren im polnischen Gesundheitswesen). Seine ständige Präsenz in Warschau gestattet ihm kurze Wege zu wichtigen Behörden und Entscheidungsträgern in Polen. Steffen Braun informiert seit Jahren im Rahmen von in Deutschland, Österreich sowie der Schweiz gehaltenen Vorträgen sowie in entsprechenden Publikationen über die in Polen bestehenden Investitionsmöglichkeiten für ausländische Unternehmer.

Renata Ślesicka

ist **freiberufliche Steuerberaterin** in Warschau und Absolventin der Warsaw School of Economics (SGH) sowie Stipendiatin an der Goethe-Universität Frankfurt/M. Sie hat eine über 18-jährige Erfahrung in der steuerrechtlichen und wirtschaftsfinanziellen Zusammenarbeit sowohl mit inländischen als auch mit ausländischen Unternehmen und Finanzinstituten, spricht fließend Deutsch und arbeitet mit lizenzierten Steuerberatern, Anwälten und Finanzberatern zusammen. Sie erfreut sich eines guten Rufes unter den Behörden der Staatsverwaltung, darunter bei den Finanzämtern und Finanzkammern. Renata Ślesicka bietet ein breites Spektrum von Dienstleistungen in der Steuerberatung und in der damit zusammenhängenden buchhalterischen und finanziellen Beratung an.

Bitte beachten Sie auch unser Seminar:

Chinesische Tochtergesellschaften

26. und 27. November 2015 in Düsseldorf
20. und 21. Januar 2016 in München
15. und 16. Februar 2016 in Frankfurt/M.

Nähere Informationen gibt Ihnen **Eberhard Bergmann**,
Tel.: 0 61 96/47 22-700, Fax: 0 61 96/47 22-888,
E-Mail: kundenservice@managementcircle.de

Ihr Management Circle-Veranstaltungsticket



Schnell, bequem und flexibel bringt Sie die Deutsche Bahn AG in Kooperation mit Management Circle an Ihren Veranstaltungsort.

Von jedem beliebigen DB-Bahnhof können Sie Ihre **Reise zu attraktiven Sonderkonditionen** antreten:

Zum Veranstaltungsort	2. Klasse	1. Klasse
Bundesweit	€ 99,-	€ 159,-

Bei einer Hin- und Rückfahrt mit dem ICE von Frankfurt/M. nach München können Sie z.B. in der 2. Klasse € 103,- sparen. Von Köln nach München beträgt die Ersparnis € 185,-.

Mit diesem attraktiven Angebot fahren Sie und die Umwelt gut! Weitere Details und Informationen zur Ticketbuchung erhalten Sie mit Ihrer Anmeldebestätigung zur Veranstaltung oder unter

www.managementcircle.de/bahn



Foto: ©Hans-Joachim Kirsche

AUCH ALS INHOUSE TRAINING

So individuell wie Ihre Ansprüche – Inhouse Trainings nach Maß!

Zu diesen und allen anderen Themen bieten wir auch firmeninterne Schulungen an. Ihre Vorteile: Kein Reiseaufwand – passgenau für Ihren Bedarf – optimales Preis-Leistungsverhältnis!

Ich berate Sie gerne und erstelle Ihnen ein individuelles Angebot. Rufen Sie mich an.



Stefanie Klose

Tel.: 0 61 96/47 22-739

E-Mail: stefanie.klose@managementcircle.de

www.managementcircle.de/inhouse



Wen Sie auf diesem Seminar treffen

Das Seminar richtet sich an **Geschäftsführer** sowie **Leiter** aus den Bereichen der **strategischen Unternehmensplanung, Recht, Vertrieb, Controlling** und **Personal**. Zudem werden **Business Development Manager** sowie **Projektleiter und Manager von Polen-Projekten** angesprochen, die **polnische Vertriebs-einheiten, Niederlassungen** oder **Tochtergesellschaften** von Deutschland aus führen. Des Weiteren ist das Seminar interessant für **deutsche Manager und deren spezialisierte Mitarbeiter, die bereits vor Ort polnische Tochtergesellschaften führen** oder diese Aufgabe zeitnah übernehmen werden.

Termine und Veranstaltungsorte

9. und 10. Dezember 2015 in Frankfurt/M.

Marriott Hotel Frankfurt, Hamburger Allee 2, 60486 Frankfurt/M.
Tel.: 069/79 55-22 22, Fax: 069/79 55-22 65
E-Mail: mhrs.fradt.reservations@marriott.com

26. und 27. Januar 2016 in Düsseldorf

Van der Valk Airporthotel Düsseldorf, Am Hülserhof 57, 40472 Düsseldorf
Tel.: 0211/200 63-0, Fax: 0211/200 63-300
E-Mail: reservierung@duesseldorf.valk.com

29. Februar und 1. März 2016 in München

Le Meridien München, Bayerstraße 41, 80335 München
Tel.: 089/24 22-29 95, Fax: 089/24 22-20 25
E-Mail: reservation.munich@lemeridien.com

Für unsere Seminarteilnehmer steht im jeweiligen Tagungshotel ein begrenztes Zimmerkontingent zum Vorzugspreis zur Verfügung. Nehmen Sie die **Reservierung bitte rechtzeitig selbst direkt im Hotel** unter Berufung auf Management Circle vor.

Mit der Deutschen Bahn für € 99,- zur Veranstaltung.
Infos unter:

www.managementcircle.de/bahn



Über Management Circle



Als anerkannter Bildungspartner und Marktführer im deutschsprachigen Raum vermittelt Management Circle **WissensWerte** an Fach- und Führungskräfte. Mit seinen 200 Mitarbeitern und jährlich etwa 3000 Veranstaltungen sorgt das Unternehmen für berufliche Weiterbildung auf höchstem Niveau. Weitere Infos zur *Bildung für die Besten* erhalten Sie unter www.managementcircle.de

Anmeldebedingungen

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und eine Rechnung. Die Teilnahmegebühr für das zweitägige Seminar beträgt inkl. Business Lunch, Erfrischungsgetränken, Get-together und der Dokumentation € 1.995,-. Sollten mehr als zwei Vertreter desselben Unternehmens an der Veranstaltung teilnehmen, bieten wir **ab dem dritten Teilnehmer 10% Preisnachlass**. Bis zu zwei Wochen vor Veranstaltungstermin können Sie kostenlos stornieren. Danach oder bei Nichterscheinen des Teilnehmers berechnen wir die gesamte Teilnahmegebühr. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich. Alle genannten Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen MwSt.

Polnische Tochtergesellschaften

4500

Ich/Wir nehme(n) teil am:

- 09. und 10. Dezember 2015 in Frankfurt/M.** 12-81632
- 26. und 27. Januar 2016 in Düsseldorf** 01-81633
- 29. Februar und 01. März 2016 in München** 02-81634

1

Name/Vorname

Position/Abteilung

2

Name/Vorname

Position/Abteilung

3

Name/Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße/Postfach

PLZ/Ort

Telefon/Fax

@

E-Mail

Datum

Unterschrift

Ansprechpartner/in im Sekretariat:

Anmeldebestätigung bitte an:

Abteilung

Rechnung bitte an:

Abteilung

Mitarbeiter: BIS 100 100-200 200-500 500-1000 ÜBER 1000

Datenschutzhinweis

Die Management Circle AG und ihre Dienstleister (z.B. Lettershops) verwenden die bei Ihrer Anmeldung erhobenen Angaben für die Durchführung unserer Leistungen und um Ihnen Angebote zur Weiterbildung auch von unseren Partnerunternehmen aus der Management Circle Gruppe per Post zukommen zu lassen. Unsere Kunden informieren wir außerdem telefonisch und per E-Mail über unsere interessanten Weiterbildungsangebote, die den vorher von Ihnen genutzten ähnlich sind. Sie können der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke selbstverständlich jederzeit gegenüber Management Circle AG, Postfach 56 29, 65731 Eschborn, unter datenschutz@managementcircle.de oder telefonisch unter 06196/4722-500 widersprechen oder eine erteilte Einwilligung widerrufen.

Anmeldung/Kundenservice

Telefon: +49 (0) 61 96/47 22-700

Fax: +49 (0) 61 96/47 22-999

E-Mail: anmeldung@managementcircle.de

Internet: www.managementcircle.de/12-81632

Postanschrift: Management Circle AG
Postfach 56 29, 65731 Eschborn/Ts.

Telefonzentrale: +49 (0) 61 96/47 22-0

